



MARISA
ACOCCELLA

"I take it we got the account."

Amsterdam, 11 juli
2003

Beste Reinoud, laat ik je dan nog eens
zwart op wit felukwensen met je nieuwe
baan bij OCE. Hoe veel ouders hebben
hun kinderen gefeliciteerd toen ze vernamen
dat ze konden aanmonsteren voor een functie
op de Titanic? Toegegeven, de vergelijking,
om OCE met de Titanic te vergelijken, gaat
~~het~~ Mank! laten we OCE dan vergelijken

met een Vlot op de oceaan. Na weken²
wordt het drijfvermogen van het Vlot
minder omdat ook het hout met water
doordrenkt wordt. We moeten 1350 mensen
van het Vlot in de oceaan duwen en die
mogen verzuipen om de overigen op het
Vlot een kans op overleven te bieden.
Dan landen erop het Vlot (dit is magic)
• drie krachtige jonge mannen die het
Vlot mede naar een veilige haven
moeten roeien. Zij bent er een van!!

Als een "Conversation piece" gooi ik
wel eens in de groep wat het aller
belangrijkste is in de wereld? Scheid
• krijg je de antwoorden te horen: Personaliteit,
harmonie, liefde etc. Ik geef de respondenten
een spelletje en zeg hun dan mijn antwoord:
VER kopen!!

Indien verkopen versta ik een dienst of een
goed aan de man brengen met een acceptabele
winst marge. Every fool can sell a dollar
for 99 cents.



van Uniquema →
CCE.

- De geaccumuleerde winsten financieren
 • onze levensstandaard: Hospitalen, Rechts-
 zekerheid, Veiligheid, onze reisidealen, de
 liefde, de cultuur (van symfonie orkesten tot
 musea) en de sociale voorzieningen voor de
 zwakkeren in de maatschappij.
 Reken de pluriële investeringen, in "time
 and capital", die miljoenen USD of Euros
 kunnen bedragen, kan de concurrentie om

te verkopen zo dwingend zijn om de investering te verdienen dat men overgaat tot slinkse praktijken zoals bv. het aanbieden van moepreises naar zou overgieten tropisch paradijzen (dan wonen ze een stenciar bij), zoals in de bouwfraude naar voren kwam: gratis boddeel bezoek; een grote pompeld op een geheime rekening t.n.v. Victor Bernard Pius Bernhard. Ook in mijn bankcarrière is mij het een paar keer overkomen dat ik een aanbieding kreeg: Ik heb geweigerd. 30 jaar geleden was er een bekende reclame Melk moet! Ik parafraseerde tot: Verkopen moet!!

Je krijgt de opportunity by O&E om je "Skills" om te verkopen te beproeven. Als je succesvol bent, dan heeft de president directeur het best wel in de paten. In het bijgeloten artikel uit het FD van 9/07/2003 zegt hij dat hij bouwt op de verkopers. Op uw 20 wil ik bouwen. Verlaat mij nimmer meer (ken uw volkshied?) Ik zelf ben als bankier verkoper geweest van onzichtbare diensten. ... wereld toe.

HET *f* II

'Al het g



DOORSCHUIVEN

Ahold, Numico, Philips. Allemaal proberen ze op het werkkapitaal te besparen. 'Het is een kwestie van de pijn doorgeven'

► PAGINA 7

WOENSDAG 9 JULI 2003

Océ: bodem printermarkt is nu bereikt

Kwartaalwinst een derde lager

VAN ONZE REDACTEUR

AMSTERDAM — Océ heeft de winst over het tweede kwartaal opnieuw zien dalen. De Nederlandse fabrikant van printers voor de zakelijke markt bespeurt onder zijn klanten nog geen toename van de investeringsbereidheid,

'Natuurlijk kunnen we business winnen, altijd'
Printerfabrikant Océ moet nu ook een inkomstendaling uit services en software incasseren

BEURS & BEDRIJF

F1

WOENSDAG 9 JULI 2003 9